

paykap.com ➤

Transfert Mobile Money
(National & International)

Paiements électroniques



fricacoin.com

Livre blanc Janvier 2018



Le future de la Blockchain africaine

Le transfert Mobile Money
Les crypto-monnaies et le Jeton FRI
Devenir Vendeur de Jeton FRI
Partage de profits entre détenteurs de jetons FRI
Chronologie du projet
Précisions aux investisseurs



paykap.com



Transfert Mobile Money (National & International)

- Paiements électroniques

info@paykap.com



fricacoin.com

Le futur de la Blockchain africaine

info@fricacoin.com

En 2010, **2 pizzas** ont été achetées à **10 000 bitcoins**.

Le 5 décembre 2017, les **10 000 bitcoins** valaient **150 millions \$US**.

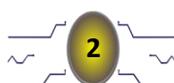
Ne regrettons pas dans 8 ans comme ceux qui ont connu le bitcoin en 2010 sans agir, surtout si nous le couplons avec un produit à très fort potentiel de rentabilité que nous consommons tous: ***le transfert d'argent et les paiements électroniques (factures, sites e-commerces, etc.)***

Aujourd'hui, **1 million de Fricacoins = 500€**.

Imaginez **1 Fricacoin = 1€** dans 5 ans.

Livre blanc, Octobre 2018

Version 3.1



Livre blanc
Oct. 2018

Table des matières

I- Présentation de PayKap	4
I.1- Qu'est-ce qui rend PayKap unique ?	4
I.2- Qu'est-ce qui rend le jeton FRI unique ?.....	4
I.3- Qu'est-ce qui rend le marché africain unique ?.....	5
II- Potentiel du marché	6
II.1- Marché du transfert d'argent à l'international.....	6
a- Chiffres globaux	6
b- Chiffres Africains.....	6
II.2- Marché du Mobile Money	7
II.3- Marché des solutions de paiements électroniques	7
III- Les crypto-monnaies et le jeton FRI	7
III.1- Les crypto-monnaies et leur potentiel d'investissement	7
III.2- Le jeton FRI.....	8
a- Fiche du jeton FRI	8
b- Allocation des jetons FRI	9
c- Prévente des jetons FRI ?.....	9
c1- Pourquoi participer à la prévente du jeton FRI ?.....	9
c2- Valeurs du jeton FRI en prévente.....	10
C3- Packs d'investissements	10
C4- Utilisation des fonds de la prévente.....	11
d- Programme de recommandations et bonus	11
e- Devises pour acheter les fricacoins	11
IV- Devenir vendeur du jeton FRI.....	11
V- La chronologie du projet.....	12
VI- 99%Force	13
VI.1- 99%Force.....	13
VI.2- Fricacoin & PayKap Mobile Money	13
VI.3- Les 10 secteurs les plus rentables en Afrique.....	13
Pourquoi ensemble ?	14
VII- Équipe	14
VIII- Précisions aux investisseurs.....	15



I- Présentation de PayKap



Créée en août 2010, l'entreprise AFC et par la suite **PayKap International Inc.** en 2016, est une société Fin-Tech développée par les africains de la diaspora et qui œuvre dans le domaine de paiements électroniques et de Mobile Money avec pour numéro de licence M10253038 délivrés par le CANAFE, l'unité du renseignement financier (URF) du Canada.

Nous possédons une filiale en Afrique Centrale au Cameroun pour le développement de notre service de Mobile Money en Afrique, **un marché de 250 millions de clients en Afrique noire d'ici 2019**, une vraie révolution où le taux de bancarisation est très faible. Un domaine à très fort potentiel de croissance, donc un bon retour sur investissement (ROI) pour nos frères et sœurs africains, pour notre diaspora tout en créant de bons emplois.

Pour accélérer nos services en Afrique, nous avons lancé le jeton « *Fricacoin - FRI* » afin de financer nos projets. Ce financement est nécessaire pour soutenir l'expansion de la société dans de nouveaux marchés et développer des services améliorés avec la Blockchain, car l'utilisation de la technologie Blockchain ou afférente augmente les gains en efficacité et la transparence avec des transactions infalsifiables, un levier vers les Crypto-Mobile Banking et les Crypto-Microcrédits *pair-à-pair* en Afrique. Le lancement de notre jeton FRI devrait générer une croissance exponentielle de notre clientèle et nous estimons qu'elle aura un impact positif significatif sur la valeur de PayKap et du jeton FRI. Un double gain en valeur du jeton et en profits pour les investisseurs.

I.1- Qu'est-ce qui rend PayKap unique ?

La technologie avance mais ceux qui en profitent sont peu nombreux. Prenons le cas du Mobile Money. Toutes les entreprises de Mobile Money aujourd'hui sont d'un côté et les millions de clients de l'autre. Or mettre les clients d'un côté et le capital/investisseur d'un autre, en se focalisant seulement sur la diminution des frais de transactions, conduit toujours aux inégalités financières ou sociales que nous observons en Afrique aujourd'hui.

Avec les nouvelles technologies, le consommateur devrait être l'investisseur de ce qu'il consomme et participer au partage des profits. Si chacun des **250 millions de clients Mobile Money achète 1€ (prix d'une bière)** de jetons FRI (soit 2 000 jetons FRI) pour développer PayKap et avec un profit du marché projeté de 1 500 millions \$US en 2019, alors chaque client gagnerait très vite 6 \$US, soit **une croissance d'environ 600% en 1 an** en plus de partager les profits d'années en années.

I.2- Qu'est-ce qui rend le jeton FRI unique ?

Il y a beaucoup de critiques concernant la volatilité de la valeur des crypto-monnaies. C'est un fait, c'est vrai et nous ne pouvons nier. Par contre, les jetons FRI sont différents. Ils sont comme des actions des sociétés. Et comme toute entreprise, la valeur de ses actions augmentent avec la croissance de l'entreprise. Tant que PayKap prendra de la valeur, les jetons le feront autant. Chaque client devient ainsi un copropriétaire que ce soit de la cryptomonnaie ou non.

Les **millions de copropriétaires étant les vrais clients du Mobile Money**, je suis confiant que PayKap va prendre rapidement de la valeur et les jetons aussi. Un nouveau concept où le client est l'investisseur de ce qu'il consomme et participe au partage des profits.

I.3- Qu'est-ce qui rend le marché africain unique ?

En 2040 nous, africains, serons plus de 2 milliards dont plus de 1.2 milliards d'actifs alors que tous les autres continents vieillissent. Ce chiffre fait de notre continent le continent de tous les espoirs des investisseurs étrangers. Un chiffre qui devait attirer l'attention des africains et ceux de la diaspora qui cherchent des secteurs pour investir, mais qui restent inatteignables si on va seul.

Je prends un exemple : 1000€ est raisonnable pour la plupart des membres de la diaspora, mais qu'est-ce qu'on peut faire avec 1000€ en Afrique en terme d'investissement?

Par contre, 1 000€ × 10 000 personnes donne une somme importante. On peut tout faire avec 10 000 000€ et chacun gagne par rapport à ce qu'il a apporté, voire plus si chacun allait individuellement avec ses 1000€. On appelle cela **l'effet de la force du nombre** ou en d'autres mots **l'union fait la force**.

Pour terminer, en tant que docteur en économie et un parcours à la fois en Afrique et en Europe garni de nombreuses années d'expériences comme Promoteur du Cabinet de Business Consulting OBJECTIVA qui assiste et conseille de nombreuses entreprises à la fois sur le continent africain et ailleurs, nous sommes en mesure de vous garantir que vous serez dans les bonnes mains en rejoignant l'aventure PAYKAP le seul service de transfert Mobile Money où chaque client est copropriétaire et participe au partage des profits.

Bonne lecture de notre livre blanc.

Dr Dalvarice NGOUNDJOU,
Directeur Général de PayKap.

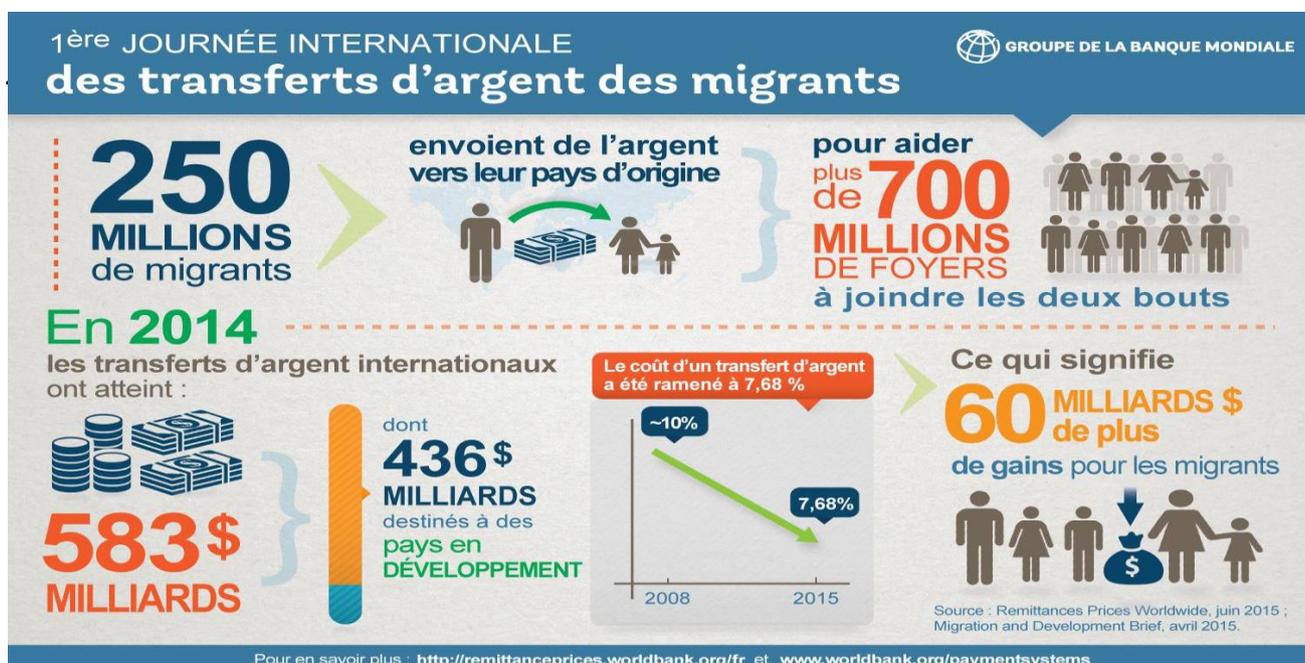
II- Potentiel du marché

II.1- Marché du transfert d'argent à l'international

Le transfert d'argent est devenu en quelques années un sport olympique des diasporas du monde: *soutien familial, scolarité des frères et sœurs, achat d'un terrain, construction d'une maison, commerce entre le pays d'adoption et le pays d'origine, etc.* Concernant la diaspora africaine, plus de 60 milliards \$US envoyés par an, une vraie manne pour l'Afrique.

a- Chiffres globaux

Selon la Banque Mondiale, 250 millions de migrants envoient de l'argent pour aider plus de 700 millions de foyers à joindre les deux bouts, plus de 583 milliards \$US en 2014. Cependant, les frais de transfert restent élevés.



Source: <http://blogs.worldbank.org/voices/dev4peace/fr/objectif-smart-agir-intelligemment-pour-reduire-le-cout-des-avis-de-fonds>

b- Chiffres Africains

Selon la Banque Mondiale, 30 millions de la diaspora africaine ont envoyé plus de 60 milliards de dollars pour soutenir plus de 120 millions de bénéficiaires en 2012. Cependant, l'Afrique noire demeure la région au monde où les frais sont les plus élevés pour envoyer de l'argent. Ainsi la diaspora africaine perd environ quatre milliards de dollars chaque année.

Source: <http://www.banquemondiale.org/fr/news/press-release/2013/01/28/african-migrants-could-save-US4-billion-annually-remittance-fees-finds-world-bank>

II.2- Marché du Mobile Money

Le Mobile Money, commencé en 2007 au Kenya, est devenu un service incontournable en Afrique aujourd'hui. Environ 9 grands fournisseurs de Mobile Money existent à ce jour, les filiales des opérateurs de téléphonie mobile.

Le marché de Mobile Money atteindra **250 millions de clients en Afrique noire et 1.5 milliards de dollars de profits en 2019**¹. En Côte d'Ivoire seulement en 2017, 17 milliards de FCFA de transactions journalières², soit une valeur annuelle estimée à 6 205 milliards par an. Les revenus devraient passer de **657 millions de dollars en 2012 à 3,53 milliards en 2017** en Afrique noire³.

Un bon domaine pour investir et un bon ROI, mais une seule personne ne peut le faire à moins d'être déjà millionnaire en \$US, *une épice très rare en Afrique*. Mais par la force du nombre et les petites contributions de chacun par l'achat des jetons FRI, cela est possible. Chacun, selon le montant apporté, bénéficie alors d'un bon ROI inaccessible s'il était seul.

II.3- Marché des solutions de paiements électroniques

Chaque année en Afrique, plus de **100 milliards de dollars US** de transactions sont toujours fait en espèces, compréhensible par le taux de bancarisation très faible. Cela devient une énorme et lucrative opportunité des services financiers pour les entrepreneurs avertis.

Le domaine des solutions de paiements électroniques fait partie de tous les tops 10 secteurs à investir en Afrique avec un très fort potentiel de croissance. D'ailleurs beaucoup d'experts commencent déjà à prévoir la fin de l'argent liquide. Donc ceux qui contrôleront les systèmes de paiements électroniques demain contrôleront le monde. Voulez-vous faire partir de l'aventure?

III- Les crypto-monnaies et le jeton FRI

III.1- Les crypto-monnaies et leur potentiel d'investissement

La technologie Blockchain est une solution pour beaucoup d'entreprises de divers secteurs. La Blockchain offre des transactions plus rapides, sécurisées et infalsifiables. La valeur du marché des crypto-monnaies devrait atteindre 7 683,7 millions \$US en 2022⁴.

La popularité des crypto-monnaies vient du bitcoin, une monnaie virtuelle et un système de paiement pair-à-pair. La valeur du bitcoin a beaucoup augmenté depuis son lancement.

Date	Cours
Lancement en 2009	Presque rien
5 octobre 2009 ⁵	1 bitcoin = 0.000764 \$US
19 décembre 2017 ⁶	1 bitcoin = 19 796 \$US.

1- <http://www.jeuneafrique.com/225068/economie/mobile-money-un-marche-de-250-millions-de-clients-en-afrique-subsaharienne-d-ici-2019/>

2- <https://www.agenceecofin.com/mobile/2303-45933-cote-d-ivoire-17-milliards-de-francs-cfa-de-transactions-mobile-money-par-jour>

3- <http://www.jeuneafrique.com/19788/economie/mobile-banking-des-revenus-multipli-s-par-cinq/>

4- <https://www.marketsandmarkets.com/PressReleases/blockchain-technology.asp>

5- <https://fr.wikipedia.org/wiki/Bitcoin#Cr%C3%A9ation>

6- <https://www.coinbase.com>



Aujourd'hui il existe des milliers de crypto-monnaies :

L'**Ethereum** est par exemple passé de 9 \$US le 14 janvier 2017 à 1 328.00 \$US le 13 janvier 2018, soit une augmentation de **13 382.23%**⁶ en un an.



III.2- Le jeton FRI

a- Fiche du jeton FRI

La valeur du jeton FRI très faible pour permettre à ceux qui s'intéressent au projet au démarrage de gagner substantiellement avec le temps. Pour rappel, personne n'était intéressée à investir dans le bitcoin en 2009, mais tout le monde le veut aujourd'hui et ceux qui avaient cru à ce moment-là sont des millionnaires US aujourd'hui. **La première transaction bitcoin a été l'achat de deux pizzas pour 10 000 bitcoins en 2010. Et en date du 5 décembre 2017, les 10 000 bitcoins valaient 150 millions \$US⁸.**

Élément	Valeur	Observations
Nom	FricaCoin	
Symbole	FRI	
Nombre Max. (Max Supply)	1000 milliards	
Taux de change	0.0005€	Chaque détenteur de jetons FRI en consommant PayKap Mobile Money et en faisant la promotion de PayKap dans son entourage, la valeur des jetons augmentera.
Investissement minimum	1€ et 100€.	1€(le prix d'une bière) en Afrique et 100€ ailleurs. 1 million de personnes * 1€ = 1 million €.

7- <http://www.calcprofi.fr/Ripple-a-dollars-americain-graphique-de-l-historique-des-prix-dans-2014-04.html>

8-<https://www.techly.com.au/2017/12/05/first-ever-bitcoin-transaction-used-buy-two-pizzas-today-worth-150-million/>

b- Allocation des jetons FRI

Item	%	Description
99% Force Inc.	5	Développe PayKap et Fricacoin.
Divers contributeurs	1	Divers contributeurs depuis 2010
Employés	5	Employés incluant les conseillers, les consultants et représentants. Un employé qui a des intérêts pécuniaires au-delà du salaire est plus motivé, car la réussite de l'entreprise est sa propre réussite.
PayKap International Inc.	20	Transfert d'argent & Mobile Money Voire la section III.2.c.
Recommandations & Bonus	5	Voire la section III.2.d. Le programme prendra fin dès que le stock sera épuisé quelle que soit la rubrique où les bonus sont distribués.
Partenaires	9	Les partenaires financiers ou non qui veulent travailler avec PayKap dans leurs pays respectifs. Ça concerne aussi les entreprises qui souhaiteraient intégrer le réseau 99%Force, ce qui stimulera la valeur du jeton FRI, et ainsi faire bénéficier chaque détenteur de jetons FRI. Selon son évolution, une partie de la réserve pourrait être ajoutée ou retirée de cette rubrique.
Lobby 99	5	Mouvement à but non lucratif pour la défense des membres, l'amélioration de leurs conditions de vie et de leurs familles, le soutien des organismes africains à but non lucratifs. <i>À venir.</i>
Réserves de jetons	50	La réserve de l'écosystème, ses conditions d'utilisations et les projets (voire la section VI.3) qu'elle financera seront déterminés au moment opportun. Cependant, la réserve (à vendre) sera gelée pendant au moins 1 an du début des ventes. Cela permettra aux détenteurs de fricacoins en prévente qui souhaitent les vendre de le faire facilement. Tous les jetons non distribués à cette phase de financement de PayKap seront reversés dans la réserve.

c- Prévente des jetons FRI ?

c1- Pourquoi participer à la prévente du jeton FRI ?

Historiquement, les seules entités autorisées à participer et à bénéficier des rounds SEED et early en investissant dans des sociétés pré-IPO étaient des firmes de capital-risque ou des individus qui étaient déjà millionnaires en \$US. Les grandes entreprises qui sont finalement devenues publiques comme Amazon, Facebook, Google, les multinationales de Mobile Money ont été financées de cette façon.

Exemple de Snapchat, une plateforme privilégiée par les jeunes :

*Le parcours de Snapchat vers la bourse est un exemple type. Dans les premiers jours de l'entreprise, le prix d'achat d'une part au cours du round A1 était de 0,01 \$ par action et **limité à un petit groupe d'investisseurs**. Plus tard, lors de son round A, le prix d'achat d'une part était de 0,21 \$ par action et était **également limité à un petit groupe d'investisseurs**. Lorsque les actions ont finalement été offertes au grand public par l'intermédiaire d'un IPO, l'action se négociait à 24,00 \$ par action. La plupart des gens, comme vous et nous, ne pouvaient pas bénéficier d'être des investisseurs précoces de Snapchat en raison de la nature fermée du financement à ces stades de l'entreprise⁹.*

9- http://supporterinc.io/images/SupPorter_Token_Sale_Whitepaper_v.1.007.pdf

Avec la prévente de jetons, tout le monde a la possibilité d'investir tôt dans une société de Blockchain avec l'espoir de faire des gains similaires si le jeton et son réseau s'apprécient en valeur.

c2- Valeurs du jeton FRI en prévente

La valeur du jeton FRI à son lancement le 02 février 2018 était de 0.00001€, une valeur très faible pour permettre aux premiers investisseurs d'amasser de grandes quantités de fricacoins car quand le fricacoin aura gagné beaucoup de valeurs, c'est la quantité de fricacoins détenue qui verra la différence. Ainsi la valeur augmentera au fur et à mesure selon l'engouement autour du jeton FRI. 99%Force se réserve donc le droit sans préavis d'augmenter la valeur du jeton FRI à tout moment.

La valeur au lancement du round 2 le 24 juillet 2018 était 0.0001€.

Pour les derniers rounds, la valeur au lancement de chaque round sera :

- **Round 3** : 0.0005€ le 08 Octobre 2018.
- **Round 4** : 0.001€ le 08 Janvier 2019.
- **Round 5** : 0.005€ le 08 Avril 2019.
- **Début des ventes à partir du 1^{er} juillet 2019** : 0.01€.

NB : *Entre les rounds, la valeur du fricacoin peut augmenter sans préavis mais sans toutefois dépasser la valeur prévue pour le round suivant.*

Pourquoi la valeur du jeton FRI augmente en prévente ? Réduire rapidement la quantité de fricacoins en circulation pour les mêmes montants d'investissements afin d'augmenter le ROI (Return On Investment) des premiers investisseurs car détiennent de grandes quantités de fricacoins. Nous avons adopté cette stratégie pour récompenser explicitement les premiers investisseurs qui risquaient en investissant car beaucoup attendent jusqu'à présent pour voir si ce n'est pas de l'arnaque pour les uns, ou si PayKap va réellement se déployer pour les autres tout en oubliant que ce sont leurs investissements qui pourraient aider PayKap à se déployer rapidement en Afrique et au-delà. Rien n'empêchait 99%Force de lancer le fricacoin à une valeur de 0.01€ le 02 février 2018 car cette valeur est incluse dans la fourchette de valeurs de la plupart de Tokens en lancement.

C3- Packs d'investissements

Des conditions spéciales ont été définies pour ceux qui achètent de gros lots.

Pack Or	Pack Argent	Pack Bronze	Pack Base
100 000€ et +	50 000€ et +	1 000€ et +	100€ et +
25% en bonus (+25 000€)	20% en bonus (+10 000€)	15% en bonus (+150€)	10% en bonus (+10€)

1- L'achat peut se faire en plusieurs transactions mais dans une tranche de moins de 24 heures à partir du début de la première transaction. 2- Plusieurs personnes peuvent se mettre en association afin d'acheter un pack.



C4- Utilisation des fonds de la prévente

Item	Pourcentage
PayKap International Inc.	85% (voire roadmap au point V)
Recherche, Développement & Implémentation des projets à la section VI.3	15%

d- Programme de recommandations et bonus

Le programme de recommandations fonctionne en utilisant le code de parrainage. Vous obtenez 10% en bonus pour tout achat effectué par une personne parrainée. Le parrainage est pris en compte si le nouvel investisseur crée un compte sur la plateforme www.fricacoin.com en utilisant **votre lien de parrainage** ou en entrant manuellement votre code sur le formulaire d'inscription.

e- Devises pour acheter les fricacoins

Le Fricacoin peut s'acheter par les Ethereum, l'Euro, les dollars américains et canadiens et les francs CFA (XAF & XOF) selon les préférences.

Connectez-vous à votre compte fricacoin, cliquez sur le lien «Achat/Vente» dans le menu supérieur horizontal (sur ordinateur) ou sur l'icône en haut à droite (téléphone mobile). Ensuite, cliquez sur les liens «Acheter les fricacoins (avec ETH)» ou «Acheter les fricacoins (avec EUR)» selon vos préférences. Vous pouvez également acheter les fricacoins pour un tiers, donc devenir vendeur.

IV- Devenir vendeur du jeton FRI

En Afrique, la plupart des achats se passent en cash. Par conséquent, vous pouvez devenir un vendeur de jetons FRI et empocher les commissions pour chaque transaction que vous réalisez.

Avantages d'être vendeur : gagner jusqu'à 10% du montant payé en commissions et jusqu'à 10% en bonus du nombre de jetons achetés.

Tranche d'achat	Commissions du vendeur en cash			Bonus Vendeur en FRI	Total Commission
	À payer par l'acheteur*	À payer par Round 1	Total Cash		
1 - 1000€	6%	2%	8%	10%	18%
1000.01 – 5 000€	4%	4%	8%	6%	14%
5000.01 – 10 000€	3%	6%	9%	3%	12%
Au delà de 10 000€	2.5%	7.5%	10%	1%	11%

*Le minimum à payer par l'acheteur est de 0.35€ en Afrique et de 2.5€ ailleurs.

V- La chronologie du projet

Beaucoup de migrants peinaient à trouver une entreprise pour envoyer l'argent moins cher surtout vers l'Afrique.

Création de l'entreprise Affaire Finance Canada, AFC pour envoyer l'argent.

2010
-
2011

Après quelques mois d'exercice, AFC est fermée avec un système de royauté sur le logiciel de transaction très cher

Plus de 10 000 heures d'analyses, de programmation, de mise à la poubelle, de changement de technologie avec le temps, etc.

2011-
2017

2016 Création de PayKap International Inc.

Lancement du système de paiement de factures par les entreprises

2017 Lancement du transfert d'argent au Canada
Lancement du Mobile Money au Cameroun

Améliorer PayKap avec de nouveaux services et fonctionnalités,

Développer l'application mobile Android,

Étendre PayKap dans au moins 5 nouveaux pays en établissant des partenariats avec les institutions financières (microfinances et banques)

2018

développer l'application mobile iOS,

développer la Blockchain et cryptomonnaie africaine

2019 développer une plateforme propriétaire de trading ou intégrer une plateforme tierce

opérer dans au moins 25 pays

L'aventure de PayKap continue

2020



VI- 99%Force

VI.1- 99%Force



Sur la planète Terre, 1% des humains sont plus riches que les 99% restants.

Depuis janvier 2017, 8 personnes à elles seules possèdent plus de richesses que la moitié de la population mondiale, soit plus de 3.5 milliards de personnes.

Savez-vous qui enrichi les 1%? Ce sont les 99%.

Comment? Par le choix de ce qu'ils consomment. Les choix personnels au quotidien des 99% sont déterminants sur la courbe d'enrichissement des plus riches. Nous disons que le client est roi, mais **jusqu'où pouvez-vous imaginer que le consommateur est roi ?** Les 1% détiennent le capital et les 99% sont les travailleurs et les consommateurs. Le capital permet de produire les biens et services destinés aux consommateurs. Si le consommateur se constituait lui-même en capital et consommait les produits de son propre capital, alors le capital du 1% serait de moins en moins important.

Avec les nouvelles technologies, cela est possible et de nouvelles formes de ramassage du capital ont vu le jour par les petites contributions financières d'une foule éparpillée sur toute la planète : c'est du financement participatif pour une **économie collaborative et participative**.

Dans les pays en développement comme en Afrique, la forte population deviendrait une force interne permettant de financer de projets. Des projets pour lesquels ils attendent les 1% qui viendraient les financer. Cependant les africains oublient que *les capitalistes gagnent ce qu'ils dépensent et les travailleurs dépensent ce qu'ils gagnent*, déclarait Nicholas Kaldor.

En attendant les 1% qui viendront s'enrichir davantage sur eux, ces populations boivent **des milliards de dollars d'alcool chaque année** tout en se disant pauvres.

VI.2- Fricacoin & PayKap Mobile Money

Le Fricacoin est un mécanisme de financement participatif développé par 99%Force pour financer un certain nombre de projets et produits consommés par les africains dont le premier service est PayKap Mobile Money.

VI.3- Les 10 secteurs les plus rentables en Afrique

Selon plusieurs sources, voici les 10 secteurs les plus rentables en Afrique :

- 1- Transfert d'argent, Mobile Money et solutions de paiements électroniques,
- 2- Réseaux sociaux et applications,
- 3- Commerce électronique & commerce de détail/distribution,
- 4- Internet ou données et les smartphones,
- 5-Éducation,

- 6- Agriculture & Agro-alimentaire,
- 7- Énergies renouvelables,
- 8- Banques & assurances,
- 9- immobiliers & BTP
- 10- Santé & Pharmaceutique.

Pourquoi ensemble ?

Ces 10 secteurs ont beau être les secteurs les plus rentables en Afrique, il est triste de constater que 99% d'africains (en Afrique et de la diaspora) n'ont pas suffisamment d'argent individuellement pour s'y lancer et gagner gros en retour.

Avec l'accès au crédit difficile en Afrique, la solution est donc **de se mettre en ensemble** afin de financer ces secteurs de l'économie qui leur restent inaccessibles.

VII- Équipe

Dalvarice NGOUNDJOU, directeur général de PayKap, docteur en économie et promoteur du Cabinet de Business Consulting OBJECTIVA qui assiste et conseille les entreprises, Cameroun.

André Lontsi, promoteur de 99%Force, architecte et modeleur de données des plateformes Fricacoin et PayKap Mobile Money, Canada.

Akshay Rambhade, développeur du smart contract du jeton FRI sur la plateforme Ethereum et expert en Blockchain et crypto-monnaies, Inde.

Claude Lappa, développeur PayKap/Fricacoin, expert en business intelligence et analyste des données, Canada.

Christian Tchatat, comptable diplômé de HEC Montréal, contrôleur financier et conseiller à 99%Force, Canada.

Valeri NZEYANG, ingénieur en télécommunications et d'applications senior des systèmes de diffusion TV et audiovisuel basés sur IP, conseiller à 99%Force, Canada.

Roger Yebeutchou Mbanda, expert ingénieur de procès aseptiques, conseiller à 99%Force, Émirats Arabes Unis.

Stéphane Kaptchouang, docteur en ingénierie de la communication, chercheur sur la configuration des réseaux 5G qui démarreront vers 2019 au Japon, Chine, USA et d'un service de sécurité dédié aux utilisateurs de téléphones portables au Japon, consultant à 99%Force, Japon.

François-Xavier DJIMGOU, entrepreneur numérique et expert en transformation digitale des entreprises et cybersécurité, consultant à 99%Force, Pologne.

VIII- Précisions aux investisseurs

Toutes les données dans ce document peuvent être ajustées compte tenu de la situation du marché. Et si cela devrait arriver, 99%Force se réserve le droit de modifier ces données à tout moment sans le consentement préalable des détenteurs du jeton FRI. Il est de leur responsabilité de s'assurer d'avoir la dernière version dudit document.

Le fricacoin est un mécanisme de financement par la foule créé pour financer les produits consommés par ses investisseurs. Pour cela, l'achat du jeton FRI **donne premièrement le droit à son détenteur d'utiliser les services de 99%Force et ne peut être considéré comme les titres financiers avec les droits de cogestion**. Dans sa forme actuelle, le fricacoin étant encore un jeton de la plateforme Ethereum, sa Blockchain sera développée selon la chronologie de ce projet. Tout jeton non distribué ou vendu reste la propriété exclusive de 99%Force. Les jetons achetés pendant le premier round sont bloqués pour 1 an à partir de la fin de la campagne, soit jusqu'au 30 juin 2019. Le temps de développer suffisamment PayKap (sur laquelle le jeton FRI est adossé) afin de donner une base solide à sa valeur à la vente. Après cette période, les ventes commenceront sur une plateforme de trading propriétaire ou sur les plateformes d'échanges tierces.

Les profits de PayKap sont partagés avec les détenteurs de jetons FRI au prorata du nombre détenu. Cependant, compte tenu qu'une entreprise doit croître avant d'être profitable, le versement de profits ne pourra commencer avant 3 ans à partir de la fin de ce round. Entre temps, les fricacoins gagneront en valeur au fur et à mesure que les produits de 99%Force prendront de la valeur. Ainsi les détenteurs de jetons FRI pourront vendre et faire énormément au-delà de profits.

Le financement participatif par les jetons présente des opportunités très lucratives, mais il faut préciser que ce domaine n'est pas encore réglementé. Pour les acheteurs, cela implique certains risques comme celui de perdre leurs investissements. Chaque participant devrait être conscient de ce risque en s'engageant.

99%Force exhorte ses membres à utiliser son programme de parrainage pour recommander leurs amis, proches et autres à joindre le groupe. Les membres gagnent actuellement 10% de bonus pour tout achat effectué par une personne parrainée. Par conséquent, **le fricacoin n'est pas un système de MLM**.

Ceux qui achètent les jetons FRI sont premièrement les consommateurs. Par conséquent **doivent** consommer PayKap, car dorénavant des copropriétaires. Un fournisseur d'un produit ne saurait laisser son propre produit pour consommer celui d'un concurrent.

Les acheteurs de jetons donnent explicitement leur accord à 99%Force d'utiliser leurs identités pour faire la promotion de ses services. Par exemple et non exhaustif s'ils deviennent des millionnaires sur sa plateforme. En cas de manquement à l'un de ces termes ou précisions, les jetons du détenteur seront mis aux enchères. Si le montant des enchères est supérieur au capital initial à l'achat des jetons, le capital à l'achat sera retourné au détenteur et la différence sera donnée aux organismes à but non lucratif. Si le montant est inférieur, il recevra le montant total des enchères ôté de toute dépense liée à cette vente s'il y a lieu. Mettre les clients d'un côté et le capital/investisseur d'un autre conduit inévitablement au capitalisme à outrance. 99%Force offre des conditions très lucratives aux investisseurs avec une valeur faible au lancement. Cependant cela vient avec quelques obligations comme celle de consommer 99%Force, car c'est en consommant 99%Force que les jetons prendront de plus en plus de valeurs pour l'intérêt de chaque détenteur.

